

## Du liebst den Drive? Werde Verkaufsberater (m/w/d) für automobile Leidenschaft!

### Beschreibung

In dieser Position bist du das Gesicht unserer Marke. Dein Ziel: Ein einmaliges Kundenerlebnis, das im Gedächtnis bleibt.

- **Beziehungsmanagement:** Du akquirierst Neukunden mit Charme und pflegst unseren bestehenden Kundenstamm mit echter Wertschätzung.
- **Der Sales-Cycle:** Von der ersten Ansprache über die Bedarfsanalyse bis zur emotionalen Produktpräsentation und Probefahrt – du begleitest den Kunden souverän.
- **Abschlussstärke:** Du beherrschst die Einwandbehandlung und führst Verkaufsgespräche sowie Inzahlungnahmen zum Erfolg.
- **Rund-um-Service:** Du koordinierst Termine für Interessenten und Auslieferungen und sorgst für den “Gänsehaut-Moment” bei der Fahrzeugübergabe.
- **Backoffice-Profi:** Du überwachst die pünktliche Abwicklung des Schriftverkehrs rund um Verkauf, Finanzierung und Leasing.
- **Gebietsarbeit:** Du bist aktiv in deiner Region unterwegs und repräsentierst unser Haus auf höchstem Niveau.

### Qualifikationen / Anforderungen

- **Ausbildung:** Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (z. B. Automobilkaufmann/-frau)
- **Leidenschaft:** Du brennst für die Automobilbranche und hast eine ausgeprägte Dienstleistungsmentalität.
- **Kommunikationstalent:** Du findest für jeden Kunden den richtigen Ton und überzeugst durch ein gewinnendes Auftreten.
- **Struktur:** Du behältst auch bei hoher Taktzahl den Überblick über Verträge und Termine.
- **Erfahrung:** Idealerweise verfügst du über Erfahrung im beratungsintensiven Verkauf (idealerweise Automotive).

### Leistungen der Anstellung

- Sicherer Arbeitsplatz und abwechslungsreiche Aufgabe im sympathischen Team der Langenhan Gruppe
- Attraktives Vergütungssystem
- Dienstwagen (auch zur Privatnutzung möglich)
- Karrieremöglichkeiten mit umfassendem Fort- und Weiterbildungsangebot
- Mitarbeiterrabatte
- interessante Sozialleistungen und Sachbezüge
- Firmenfeiern und Teamevents
- Job-Rad
- kostenlose Bereitstellung von Getränken
- Selbstverantwortung und die Möglichkeit, neue Ideen einzubringen

Hinweis gemäß Entgelttransparenzgesetz: Das Zielgehalt für diese Position liegt bei einem durchschnittlichen Jahresbrutto von 35.000 € – 120.000 € (bestehend aus Fixum und variablen Anteilen bei 100 % Zielerreichung). Die tatsächliche Einstufung erfolgt marktkonform unter Berücksichtigung deiner individuellen Qualifikation und Berufserfahrung.

**Arbeitgeber**  
BMW Langenhan

**Arbeitspensum**  
Vollzeit

**Arbeitsort**  
Erfurt, Jena

**Veröffentlichungsdatum**  
22. April 2026

## **Bereit für die Überholspur?**

Sende uns deine Bewerbung (Lebenslauf und relevantes Zeugnis inkl. Gehaltsvorstellung) ganz unkompliziert über unser Online-Portal.

**Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!**